

yagioffer おすすめ活用方法

ーはじめに

【ヤギオファーの特殊性】

- ヤギオファーは、通常のダイレクトリクルーティングサービス（スカウトサービス）と、異なるポイントが下記の4点あります。
 - オファー対象者のターゲティング
 - オファー文の作成
 - オファー文の配信タイミング
 - オファー承認後の流れ

次ページより4点のポイントを有効に活かし、採用につなげるための、ヤギオファーならではの**活用のコツ**を紹介します。

ー ヤギオファターの検索について

【オファター対象者のターゲティング】

- 通常のダイレクトリクルーティングサービスと違い、ヤギッシュユーザーは比較的ライトな気持ちでオファターを受け取ります。
- そのため、他媒体よりもターゲットは絞り込みすぎず、ある程度この経歴なら募集職種の業務をこなせそうだ、という観点でオファターを送信して下さい。
- まずは多くのオファター承認を稼ぎ、そこから面談を活用しお互いに条件を絞り込んで、面接へとステップアップするやり方がおすすめです。

— オファー文について

【オファー文の作成】

- オファーメールの件名は、**ヤギツシュからのメッセージ**であることがわかるようにして下さい。例：年収700万/ヤギツシュ
- オファー文は**短くカジュアル**をお願いします。
 - 250文字から500文字を推奨
- 条件面も重要ですが、**ビジョンや理念**をPRして下さい。
- **ワンクッション面談を挟む** 内容にしてください。
 - 面談で条件説明、面接への誘導を推奨
- 求職者の履歴書に触れるような内容を最低1文含めてください。
- 代表者名か、事業部長名などで送るようにしてください。

ー オファー文について

【オファー文の配信タイミング】

- オファー承認率は週末が高い ので、週末配信が推奨です。
- オファーの配信は18時～21時 が承認が高く、次いでお昼12時～13時、朝の6時～9時となっているので、募集形態に合わせて適宜配信願います。
- オファー承認があれば、**すぐに連絡**をするようにしましょう。
 - 承認後連絡が早ければ早いほど返信率は高いです。

ー オファー承認後について

【オファー承認後の流れ】

- 承認後**ヤギオファターのメッセージ機能** で連絡をお願いします
 - ※メールアドレスに送るのはレスがない時に願います。
- 初回連絡後、20-30分返事がなければ電話をかけて下さい。
- 応答がなければ、ショートメッセージを入れて下さい。
 - 応答後はすぐに面談の日程調整を行って下さい。
 - ヤギオファター上のメッセージ、SMSなどであれば、日程はチャット上に**ベタ打ち**で候補日を送って下さい。
 - 公式LINEの方に流すなども有効です。